

 日本調剤株式会社

平成28年3月期 第1四半期決算説明資料

平成27年8月4日

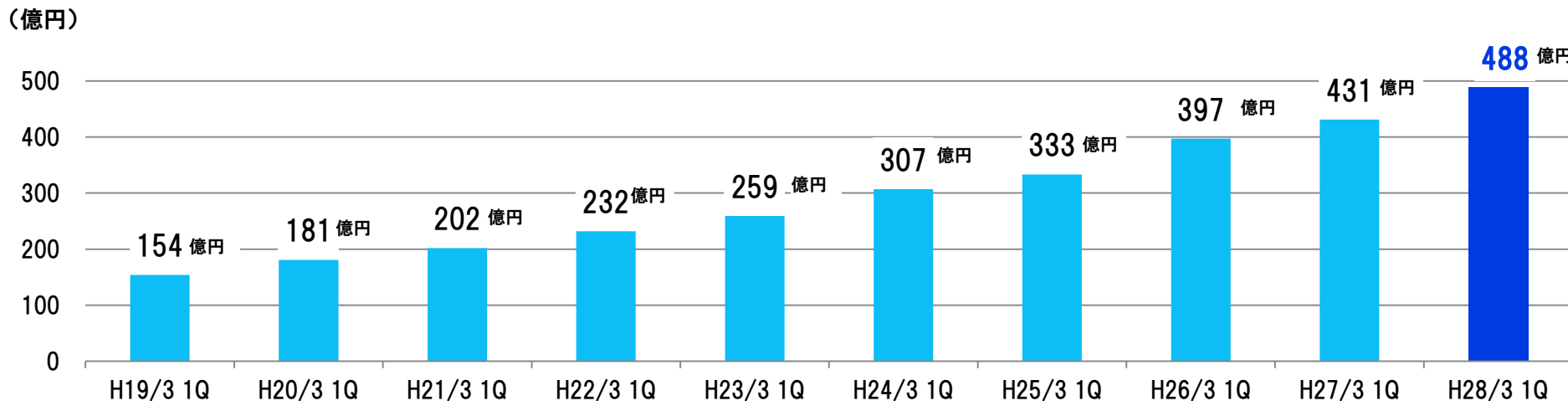
(東証一部／証券コード 3341)

Copyright (C) 2015 Nihon Chouzai Co., Ltd. All rights reserved.

連結 売上高・営業利益の推移

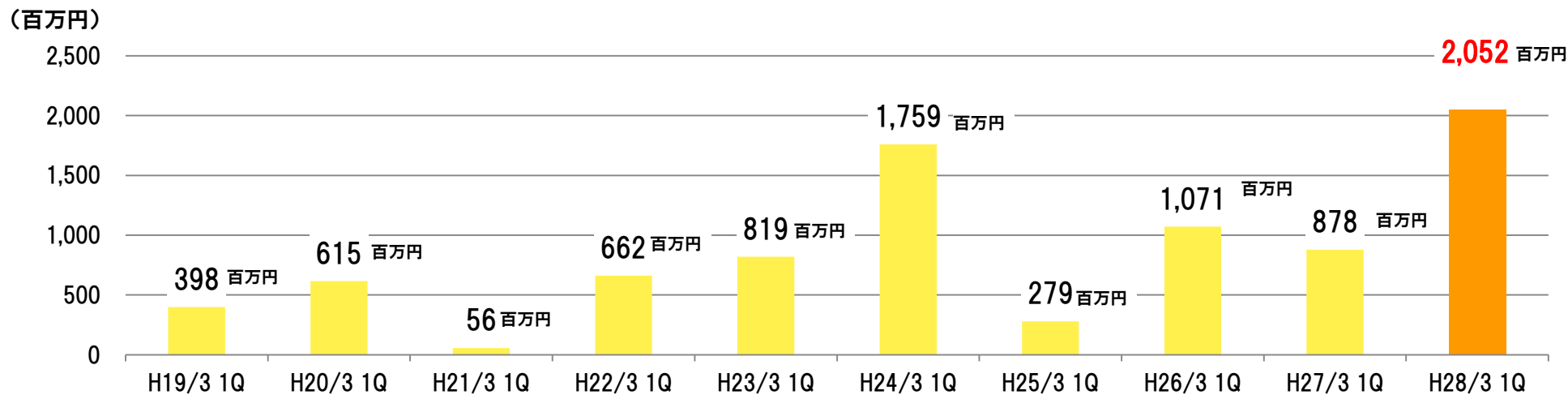
◆ 第1四半期 連結売上高推移

連続増収実績を継続！



◆ 第1四半期 連結営業利益推移

第1四半期過去最高益を更新！



連結損益計算書

新中期経営計画初年度は順調にスタート！

— 大幅な増収増益を実現 —

(単位:百万円)

	H25/4-H25/6	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	対前年同期 増減額	同 増減率	H28/3 通期予想※	同 進捗率
売上高	39,733	43,133	48,895	5,762	13.4%	207,523	23.6%
売上原価	33,440	36,005	40,136	4,130	11.5%	170,113	23.6%
売上総利益	6,292	7,127	8,759	1,631	22.9%	37,410	23.4%
販管費	5,220	6,248	6,706	457	7.3%	29,210	23.0%
営業利益	1,071	878	2,052	1,174	133.6%	8,200	25.0%
対売上比(%)	2.7%	2.0%	4.2%	—	—	4.0%	—
経常利益	946	756	1,896	1,140	150.8%	7,434	25.5%
当期純利益	378	293	1,221	928	316.9%	3,583	34.1%

※当社会計処理では控除対象外消費税等については販管費に計上しております

※平成27年4月30日付 公表数値

連結 セグメント別売上高

全セグメントで増収実績！

— 調剤薬局事業は既存店の順調な推移とC型肝炎治療薬の処方増加が寄与 —

(単位:百万円)

	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	構成比	対前年同期 増減額	同 増減率
調剤薬局事業	37,544	42,320	86.6%	4,775	12.7%
うち一般薬等売上	442	479	1.0%	37	8.4%
医薬品製造販売事業	4,360	4,748	9.7%	388	8.9%
医療従事者派遣・紹介事業	1,227	1,826	3.7%	598	48.8%

連結 販管費内訳

販管費は売上総利益の伸びを大きく下回る水準に抑制。

— 医薬品製造販売事業における研究開発は第2四半期以降に積極展開 —

(単位:百万円)

	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	構成比	対前年同期 増減額	同 増減率
販 管 費	6,248	6,706	13.7%	457	7.3%
（ 給 与 手 当 ）	823	931	1.9%	108	13.2%
（ 賃 借 料 ）	553	520	1.1%	△33	△6.0%
（ 消 費 税 等 ）	2,424	2,654	5.4%	229	9.5%
（ 研 究 開 発 費 ）	401	431	0.9%	29	7.4%

※構成比は売上に対する比率

連結貸借対照表

(単位:百万円)

	H27/3末	H27/6末	増減額
流動資産	60,096	68,869	8,772
固定資産	70,044	70,666	622
有形固定資産	48,819	49,580	760
無形固定資産	10,376	10,162	△213
投資その他	10,848	10,924	75
資産合計	130,141	139,535	9,394
流動負債	53,474	58,799	5,325
固定負債	59,031	62,066	3,035
負債合計	112,505	120,866	8,360
純資産合計	17,635	18,669	1,034
自己資本	17,635	18,669	1,034
自己資本比率	13.6%	13.4%	—

主な増減要因

【流動資産】

- ・現金及び預金 +6,019
- ・商品及び製品 +2,088

【固定資産】

- ・建物及び構築物 +2,147
- ・建設仮勘定 △2,689

【流動負債】

- ・買掛金 +5,649
- ・1年内返済予定の長期借入金 △781

【固定負債】

- ・長期借入金 +3,132

【純資産】

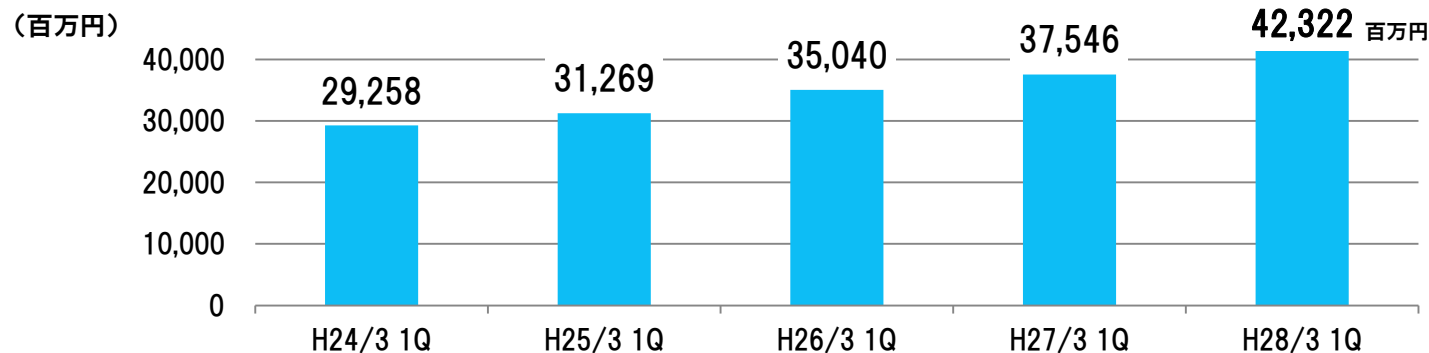
- ・利益剰余金 +976

調剤薬局事業 セグメント別売上高・営業利益

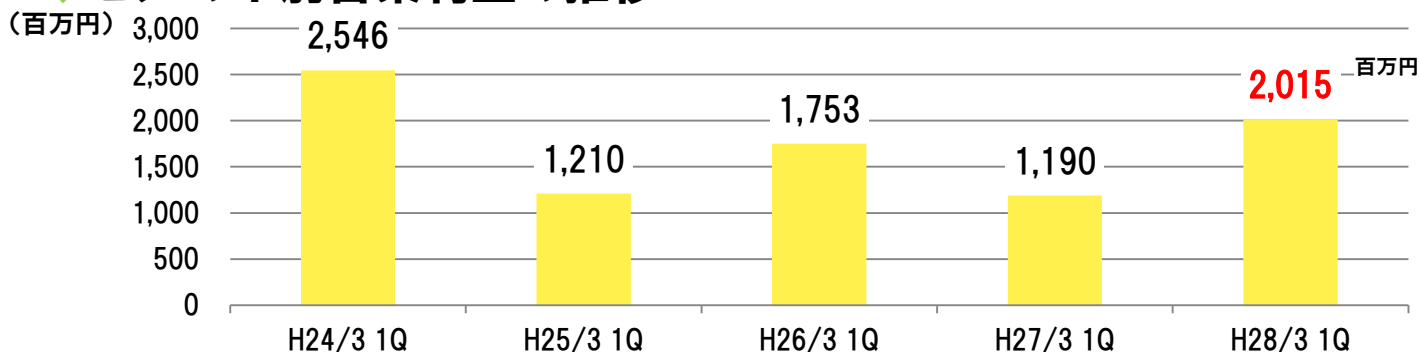
	H25/4-H25/6	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	増減額	増減率
売上高	35,040	37,546	42,322	4,775	12.7%
営業利益	1,753	1,190	2,015	825	69.3%
対売上比(%)	5.0%	3.2%	4.8%	—	—

※セグメント間取引消去前

◆セグメント別売上高の推移



◆セグメント別営業利益の推移

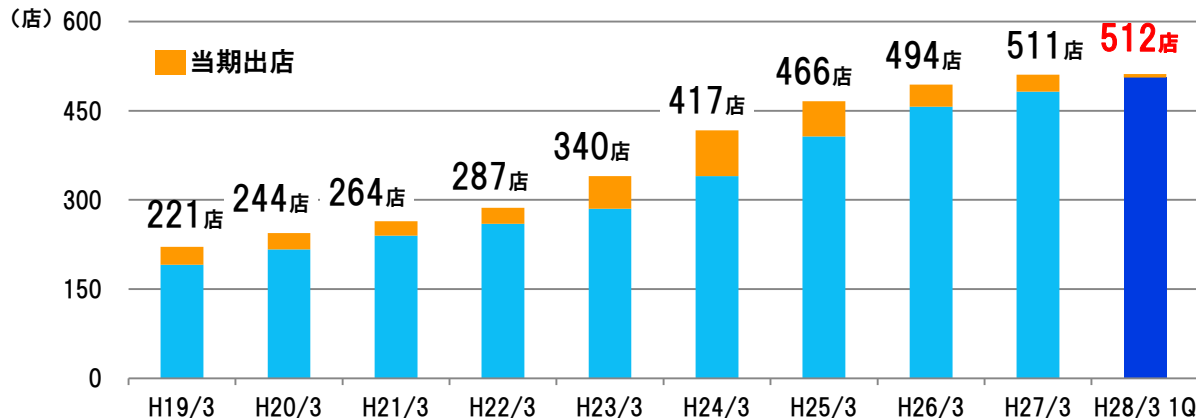


調剤薬局事業 出店実績推移

	H27/4-H27/6 実績
出 店 数	6
閉 店 数	5
総店舗数(6月末)	512 [※]

※物販専門の1店舗を含む

◆各期末店舗数の推移



◆当四半期出店の主な店舗 (開局順)



たまプラーザ薬局
(神奈川県横浜市)



宮城野原薬局
(宮城県仙台市)



旭薬局
(千葉県旭市)



広大前薬局
(広島県広島市)

調剤薬局事業 出店期別売上傾向

◆日本調剤グループ出店期別 店舗調剤売上の推移

(単位:百万円)

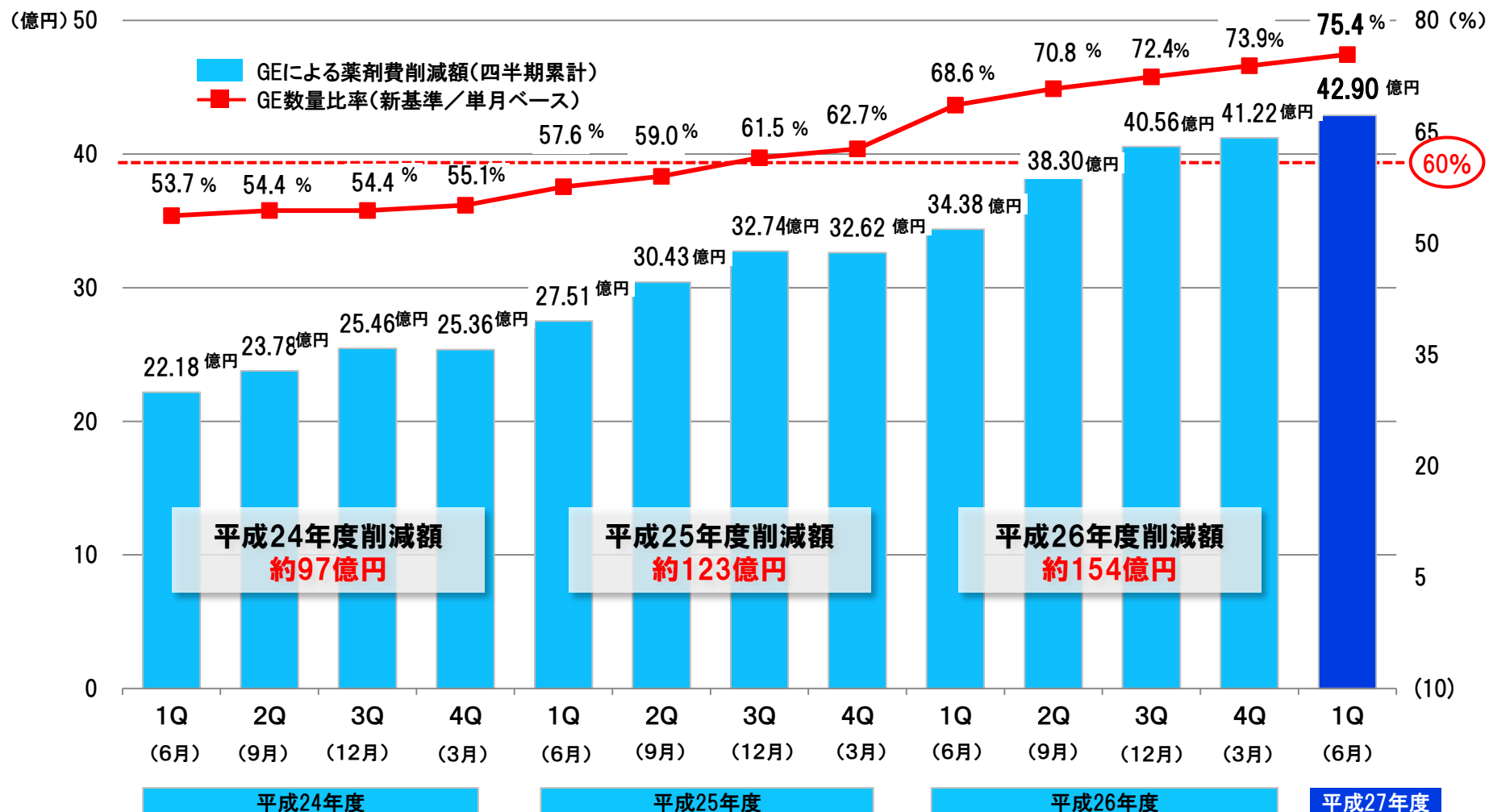
	H27/6末 店舗数	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	増減額	増減率
既 存 店 (~H26/3)	476	36,447	39,897	3,449	9.5%
前 期 出 店 (H26/4~H27/3)	29	194	1,663	1,468	754.9%
今 期 出 店 (H27/4~H27/6)	6	—	93	93	—
そ の 他	—	416	96	△319	△76.8%
計	511	37,059	41,751	4,692	12.7%

- ・ 調剤売上のみ(OTC等含まず)、発生ベース(返戻再請求を反映せず)。
- ・ 期中閉局店舗分はその他に集計しております。
- ・ 店舗数には物販専業の1店舗を含んでおりません。

調剤薬局事業 ジェネリック医薬品普及への取り組み

全社平均で75%を突破！

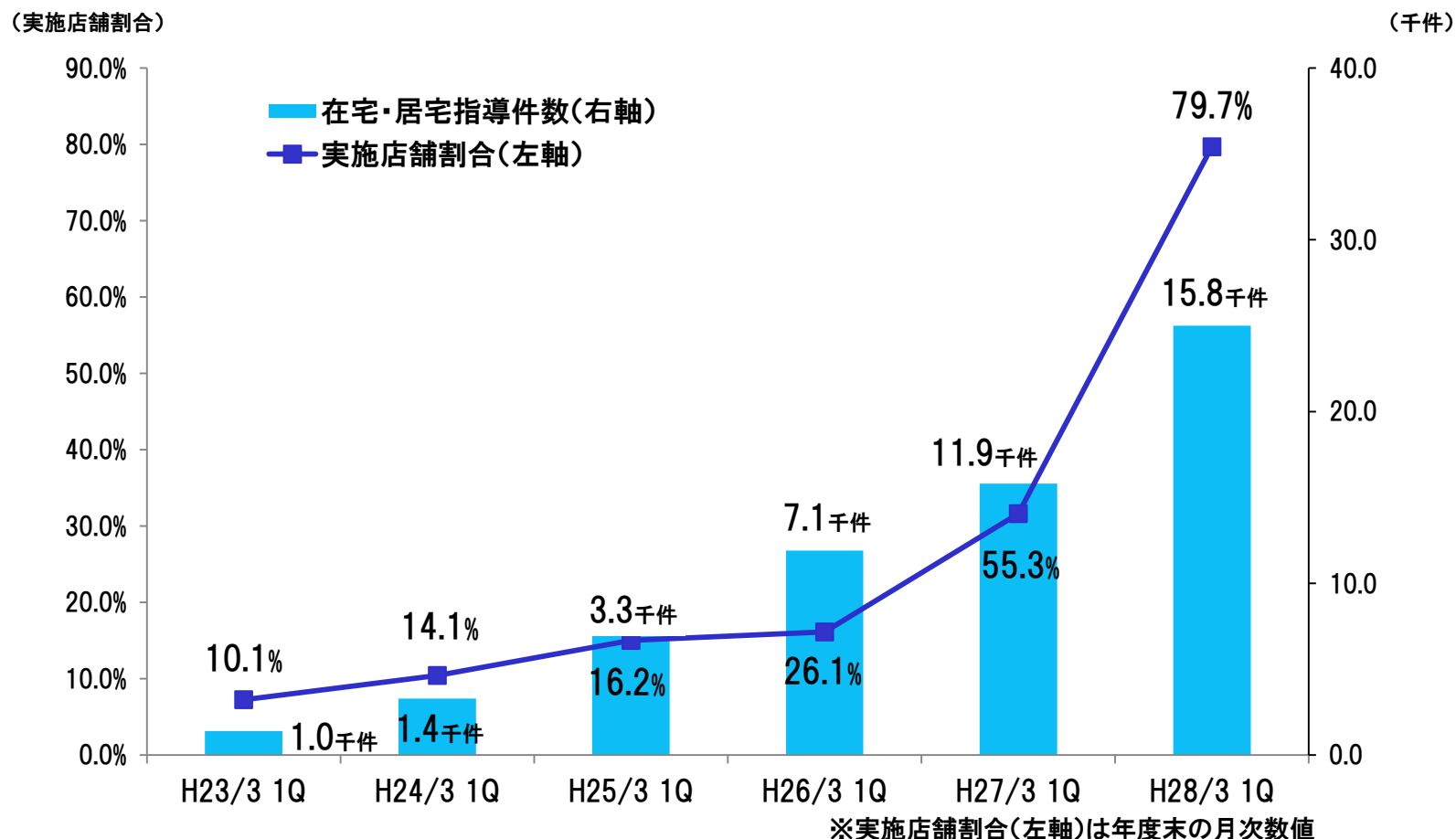
—85%超えに向け、さらに取り組みを強化—



調剤薬局事業 在宅・介護分野への取り組み

全店舗での在宅医療実施の早期実現を目指す！

—在宅医療(居宅療養管理指導)の指導件数が大きく上昇—

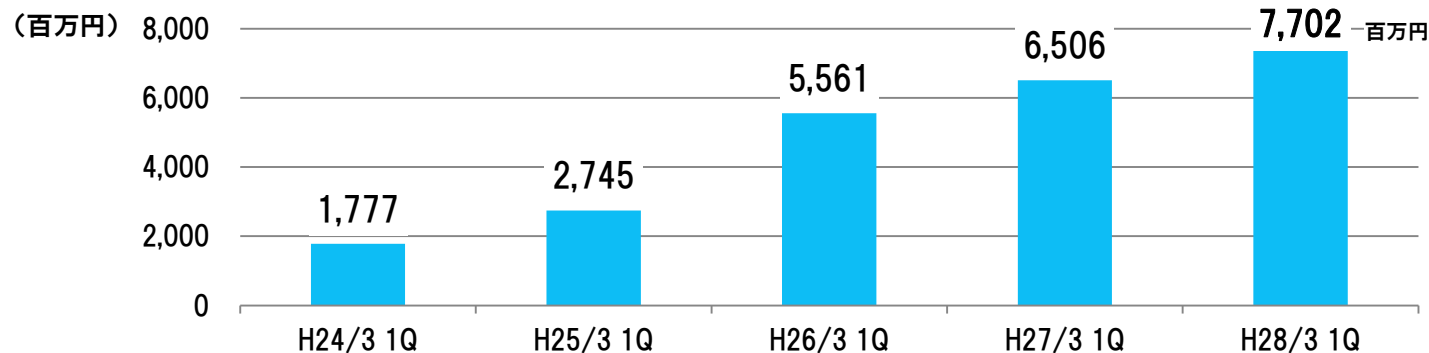


医薬品製造販売事業 セグメント別売上高・営業利益

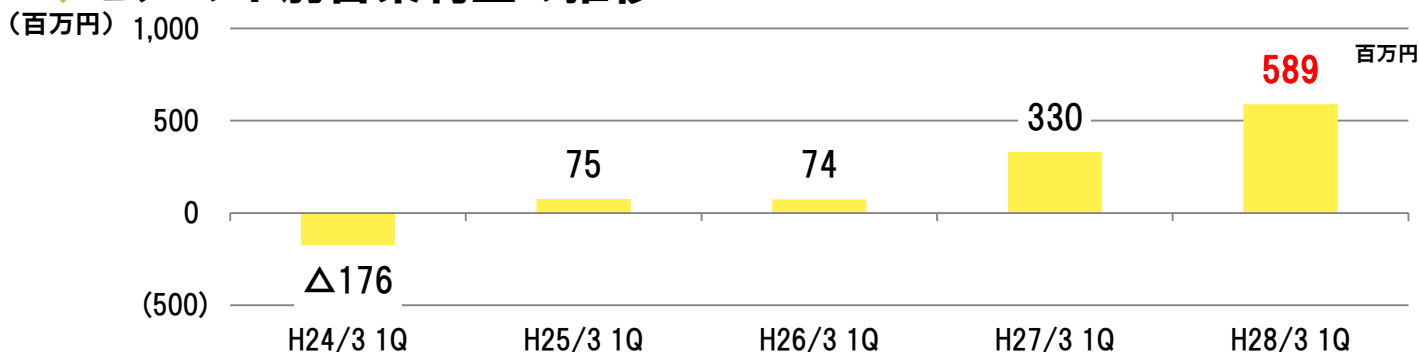
	H25/4-H25/6	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	増減額	増減率
売上高	5,561	6,506	7,702	1,196	18.4%
営業利益	74	330	589	259	78.7%
対売上比(%)	1.3%	5.1%	7.7%	-	-

※セグメント間取引消去前

◆セグメント別売上高の推移

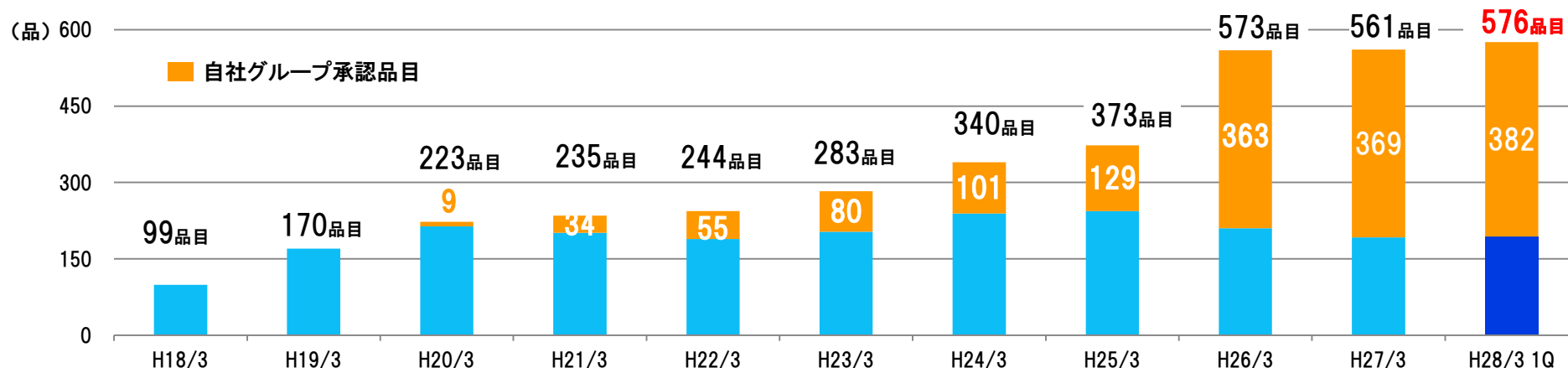


◆セグメント別営業利益の推移



医薬品製造販売事業 販売品目・新製品の紹介

◆販売品目数の推移



◆平成27年6月 新製品より

クロピドグレル錠25mg「JG」・75mg「JG」



●PTPシートデザイン
ピッチコントロール印刷により「製品名」「含量」「薬効」等をわかりやすく表示

●オリジナル含量マーク
含量マークを表示することにより識別性を向上。同種品での他規格の有無を、マークの向きで判別することができます。

●GS1データバーコード
取り違え事故防止のためGS1データバーコードを記載

●錠剤表記
両面に「製品名」および「含量」を印字

●ユニバーサルデザインフォント
読みやすさに配慮したユニバーサルデザイン(UD)フォントを使用

●切り取りタブ

ハサミを使わず簡単に切り取ることができる情報タグ(二重構造により切り取り後も包装箱として使用可能)

●オリジナル含量マークの明瞭化
規格をわかりやすく表示した立体的な含量マーク

●開封口
目立つデザイン、大きめサイズの開封しやす「あけくち」(再封可能)

●廃棄性
開封口と同じ面に、解体しやすい大きな「ハイキuchi」

●改ざん防止
点線部の痕跡で開封済みがわかる改ざん防止機能付

個包装

オリジナル含量マーク

弊社は医療事故防止の観点から、製品包装には以下の有効成分の含量マークを記載しています。



同一有効成分・同一剤形で、より含量(又は濃度等)の高い商品があることを示しています。



同一有効成分・同一剤形で、より含量(又は濃度等)の低い商品があることを示しています。



6月発売新規掲載品の主力品目。
つくば工場の最新設備が稼働、レーザー印字装置により錠剤への製品名と含量の印字を行っている。

他のすべての製品についても薬局からの意見を反映し、包装に工夫を凝らすなど商品性向上を図っている。

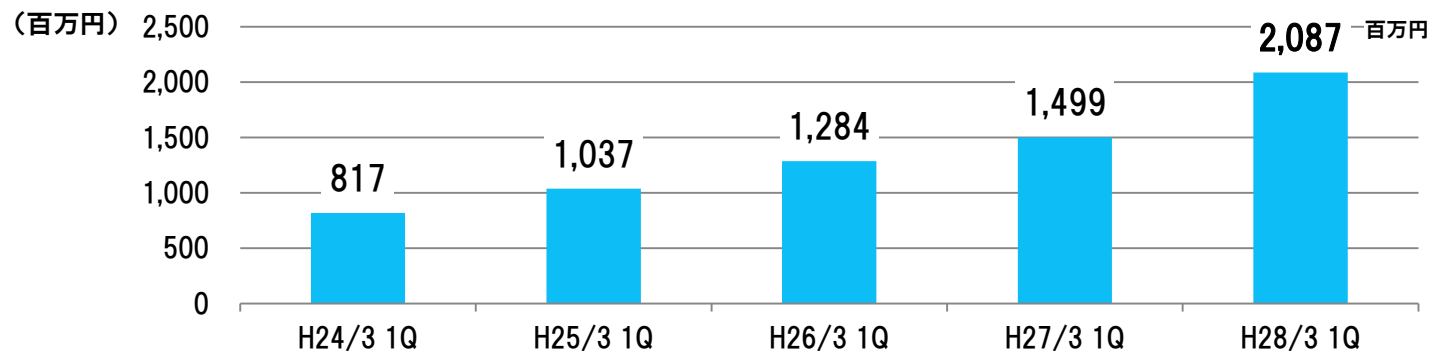
医療従事者派遣・紹介事業 セグメント別売上高・営業利益

(単位:百万円)

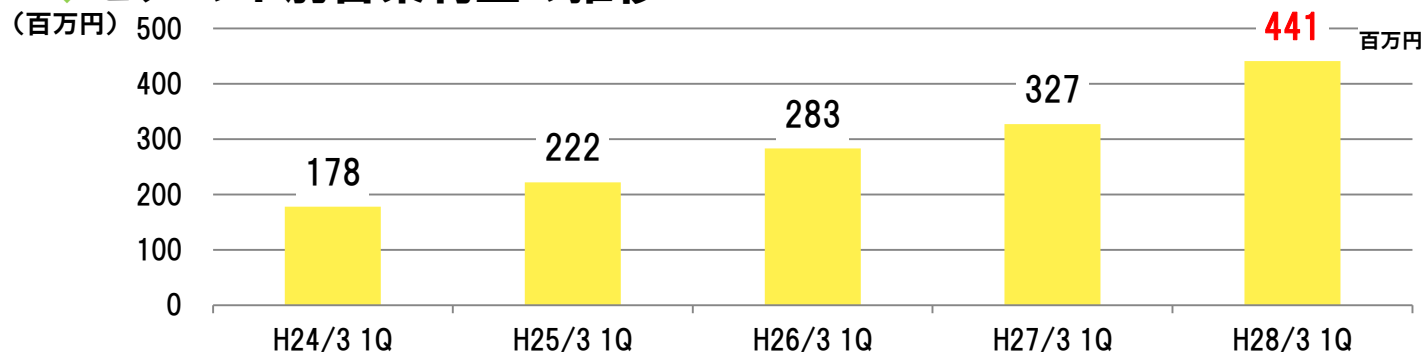
	H25/4-H25/6	H26/4-H26/6	H27/4-H27/6	増減額	増減率
売上高	1,284	1,499	2,087	588	39.2%
営業利益	283	327	441	114	34.9%
対売上比(%)	22.0%	21.8%	21.2%	-	-

※セグメント間取引消去前

◆セグメント別売上高の推移

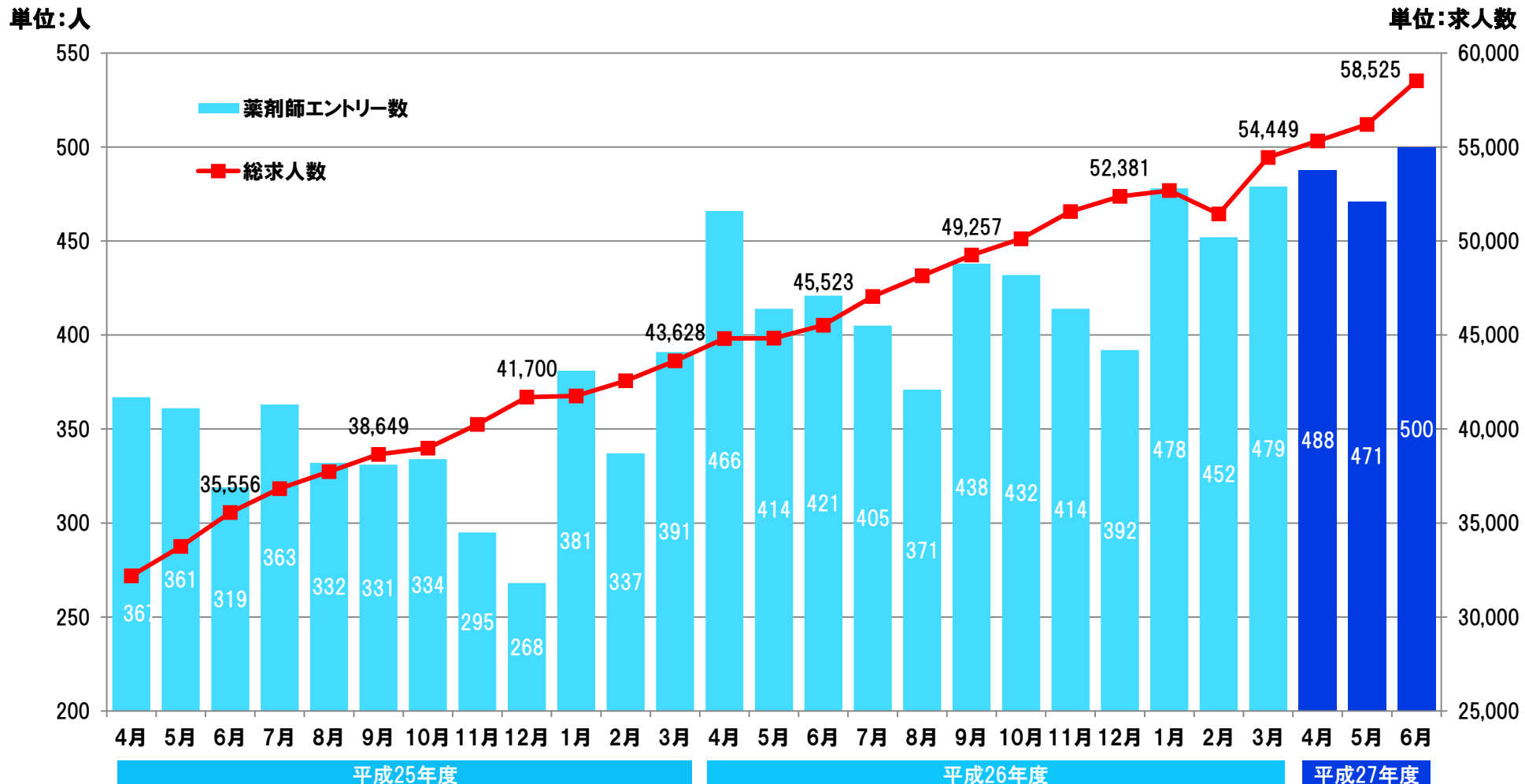


◆セグメント別営業利益の推移



医療従事者派遣・紹介事業 エントリー数・求人状況

新規開拓により求人数が着実に増加！



注意事項

本資料は、本年7月30日に発表しました「平成28年3月期 第1四半期決算短信」の決算補足説明資料として、同期間の業績動向を補足説明することを目的として作成したものです。本資料に掲載されている日本調剤株式会社及び同社子会社の業績目標、計画、事業展開等に関しましては、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成されたものであり、事業等のリスクや不確実な要因によっては、大きく変化する可能性があります。またその達成を当社として約束する趣旨のものではありません。実際の業績は様々な要因によって予想数値と異なる場合がありますことをご承知おきください。また、本資料は投資勧誘のため作成されたものではありません。投資を行う際には、十分に投資家ご自身の判断で行うようお願い申し上げます。

【IRお問い合わせ先】



〒100-6737

東京都千代田区丸の内一丁目9番1号

グラントウキョウノースタワー37F

Tel : 03-6810-0800(代表)

E-Mail : ir-info@nicho.co.jp

IR専用ページ : <http://www.nicho.co.jp/ir>

担当 : 経営企画部 IR担当まで